FAJ

FEE ADVISOR JOURNAL



Ricerca Anasf-FAJ: parcella pro e contro

Fee Only World! Focus su Usa, Canada e Irlanda

Team a tutto private in Fideuram

«Liberi di scegliere»

Grazie alla consulenza evoluta i consulenti finanziari non hanno più vincoli nella diversificazione di portafoglio, con scelte che contemplano il giusto mix di gestito e amministrato. Questo e tanto altro nella intervista di pagina 10 a Silvio Ruggiu, direttore generale di Zurich Bank

foto di copertina a cura di Karin Vettorel

FAJ | Anno I | N. 2 | Periodico di Economy Group | Registrazione Tribunale di Milano N. 146 del 18/12/2024

Spirito imprenditoriale e personal branding, il binomio vincente



Nella foto Massimiliano Silla

Si basa su questi due elementi l'approccio alla professione di consulente finanziario autonomo da parte di Massimiliano Silla, dopo quasi 25 anni di lavoro nelle reti

— di Rosaria Barrile

Diventare consulente finanziario indipendente non è stata una scelta impulsiva, ma un processo graduale, pianificato e alimentato da un forte spirito imprenditoriale». Così si racconta a FAJ **Massimiliano Silla**, per oltre vent'anni promotore finanziario per reti ed istituti bancari e dal 2023 libero professionista e consulente fee only.

«L'introduzione della figura del consulente finanziario autonomo nel 2018 ha rappresentato per me l'inizio di una nuova fase professionale, che si è concretizzata nel 2023 dopo anni di valutazioni, formazione e analisi del mercato. Dopo venticinque anni trascorsi nella promozione finanziaria, abituarsi a una nuova prospettiva non è stato semplice: abbandonare una routine consolidata significa affrontare anche un cambiamento psicologico profondo. Di questi cinque anni, quasi due sono stati dedicati esclusivamente a costruire la struttura necessaria per avviare un'attività realmente indipendente. Diventare imprenditore di se stessi comporta investimenti tangibili: dall'acquisto di software alla stipula di un'assicurazione professionale, dalla formazione specialistica di alto livello alla creazione di un sito web efficace, fino alla gestione strategica dei canali social. Oggi, questo impegno mi permette di entrare in contatto con clienti – privati e imprese – che comprendono e apprezzano il vero significato della consulenza finanziaria indipendente».

Attivo su tutto il territorio nazionale, attraverso la sede di Roma e quella Milano, Silla assiste i clienti in presenza e da remoto.

«Oggi il mio lavoro va ben oltre la consulenza sugli investimenti: accompagno i clienti anche in ambiti più articolati, come la costituzione di trust o le operazioni di finanza straordinaria, pianificazione successoria e passaggio generazionale. In questi casi, l'approccio deve essere estremamente personalizzato e richiede competenze trasversali, che posso garantire grazie a una rete di professionisti con cui collaboro da anni. La riservatezza e la continuità operativa sono poi fondamentali», spiega.

Un riconoscimento significativo per Silla è arrivato nel 2025 con la selezione tra gli otto "opinion reader" scelti da IlSole24Ore per celebrare i 160 anni del giornale attraverso una campagna che punta a rendere protagonisti i lettori.

«Ho partecipato con entusiasmo. La testata è sempre stata un punto di riferimento nella mia formazione e nella mia attività. Avere oggi l'opportunità di rappresentarne il pubblico di lettori è motivo di grande orgoglio. Sono stato selezionato come unico consulente finanziario tra gli opinion reader, un gruppo composto da diversi professionisti tra cui un avvocato, un commercialista e un docente universitario. Nei prossimi mesi la campagna prevede uscite a rotazione sul quotidiano, oltre ad affissioni a Roma e Milano. Anche se non sarà indicato il cognome, ma solo il nome e la professione, si tratta di una visibilità importante, che valorizza il mio percorso e il lavoro fatto in questi anni per rafforzare la mia immagine professionale».